

Как на закупке 1,2 млн ₽ сэкономили 60 000 ₽

Закупка: кабельно-проводниковая продукция
Исходная стоимость: 1 240 000 ₽

Результат пилота

Экономия по цене — 60 000 ₽

Цена: 1 240 000 ₽ → 1 180 000 ₽
Срок поставки: 10 дней → 7 дней
Оплата: 100% предоплата → 50% / 50%

60 000 ₽ экономии на закупке при стоимости пилота 9 900 ₽.

Дополнительно удалось улучшить срок поставки и условия оплаты.

Как получили результат

Нашли альтернативных поставщиков → получили конкурентные предложения → использовали их в переговорах → улучшили цену, срок и условия оплаты.

Лучшие полученные условия

Результат	Лучшее полученное условие
Минимальная цена	1 172 000 ₽
Самая быстрая поставка	5 рабочих дней
Лучшие условия оплаты	30 дней после поставки
Условия текущего поставщика после переговоров	1 180 000 ₽ · 7 дней · 50/50

Заказчик сохранил текущего поставщика, получив от него новые условия благодаря конкуренции со стороны альтернативных поставщиков.

Было / стало

Условие	Было	Стало
Цена	1 240 000 ₽	1 180 000 ₽
Срок поставки	10 дней	7 дней
Оплата	100% предоплата	50% / 50%

Итог

–60 000 ₽ по цене

–3 дня по сроку поставки

50/50 вместо 100% предоплаты

Хотите проверить свою закупку?

Передайте одну закупку, спецификацию, счет или коммерческое предложение текущего поставщика.

Мы найдем альтернативных поставщиков, получим предложения и проведем переговоры по цене, срокам и оплате.

[Передать закупку](#)

Данные приведены как пример формата результата. Фактический результат зависит от закупки, рынка и предложений поставщиков.